

# «ДАВНО НЕ БЫВАЛ Я В ТОРОНТО...»

## Юбилейные размышления о последствиях десятилетней дружбы с Ortech, Inc.



Оглядываясь на уже прожитую часть жизни, скажу, что Торонто, пожалуй, может претендовать на третью по значимости позицию среди городов, оказавших влияние на формирование моего мироощущения. Роль Москвы, где я родился, жил и живу до сих пор, а также Волгограда, откуда родом моя мать и где живет невероятное количество родственников, понятна — это мои родные города. Торонто мне, конечно, совершенно не родной, но я бывал там столь часто, что из последних 10 лет 5–6 месяцев жизни точно отданы этому городу, известному самой высокой в мире телевизионной башней (чуть-чуть выше нашей Останкинской), славными хоккейными традициями и близостью к Ниагарскому водопаду.

Кроме всего прочего, не помню уже на какой, седьмой или восьмой визит, я понял, что почти люблю эту спокойную и даже немного скучную страну, с такой похожей на нашу, российскую, природой. Пожалуй, я люблю и Торонто, хотя все мои друзья-эмигранты хором заявляют, что любить здесь нечего. А еще они говорят: «Хорошо тебе, приехал-уехал. А ты попробуй здесь пожить постоянно, пообщайся с этими ...». Разговоры о канадской бюрократии, об ужасных порядках в канадских компаниях, о пещерном уровне канадских инженеров и о бездарности канадских юристов (как будто наши лучше) давно стали общей темой. Особенно приятно поговорить об этом с периодически наезжающим московским гостем, пересказывая ему примеры общей убогости канадской жизни, случивши-

еся со времени его последнего визита. Несколько типичных цитат от русского эмигранта третьей волны, покинувшего Союз (уже свободную Россию, уже «незалежную» Украину), помотавшегося по миру и в настоящее время проживающего в Торонто: «Соседи — полные идиоты, представляешь, они стригут траву каждый день...», «Уйду я от этих идиотов (это о текущем месте работы), вообще то мне давно пора в Штаты, меня уже приглашали», «Всего-всего добился сам, 15 лет назад начинал на бензоколонке за 28 тыс. в год. Это с моим-то МИФИшным образованием! Ну, теперь-то у меня 120!»

Вместе с тем, в канадской жизни есть много положительного, в том числе именно в личном плане: никто не голодает, все живут в индивидуальных домах, перемещаются на хорошо вымытых автомобилях и у всех аккуратно постриженные газоны.

Русских, точнее русскоговорящих, в Торонто очень много. Думаю, их больше только на Брайтоне (ну еще в Москве, Питере, Красноярске и некоторых других известных городах). Русская речь в Торонто везде — на производстве, на улице, в супермаркете, и, естественно, в ближайшем сетевом магазине алкогольной продукции LCBO. Русский язык в Торонто не московский — с характерными южнорусскими или восточно-украинскими интонациями. Его привезли с собой те его носители, которые первыми появились в Канаде. А в дальнейшем он изменился еще больше, ведь будучи в эмиграции приходится более или менее практиковать и в английском.

Кстати сказать, английским в Канаде балуются не все, а тем более, французским — по-французски в Торонто вообще никто не говорит. Некоторые, в том числе совсем не старые люди, ухитряются, живя там годами и десятилетиями, пользоваться только русским языком.

Я обещал написать о своих отношениях с Ortech, Inc. — канадской компанией со штаб-квартирой в Торонто, за 10 лет добившейся, надеюсь, что в значительной степени благодаря нашей дружбе, лидирующих мировых позиций в деле развития лазерно-локационных технологий. Но вот, сам того не замечая, сбился на проблемы русскоязычной диаспоры в Торонто. А что делать? Ведь в самой Ortech 25% русскоговорящих. Абсолютное совпадение — «на четверть бывший наш народ». Правда, классик пел о другой стране, но народ-то тот же самый, наш!

Если же говорить о стране в целом, то у нас действительно много общего. Во-первых, это климат и природа. Не я открыл, что именно эти два фактора определяют состояние души нации. Во-вторых, в наших странах одинаково любят и умеют играть в хоккей. И, наконец, и Канаде, и в России знают толк в лазерной локации.

Итак, об Ortech. 10 лет нашей дружбы — это не только 12 поставленных в Россию и страны бывшего СССР авиационных лазерных локоаторов ALTM, десятки написанных статей и монографий по проблемам лазерно-локационного движения, конференций и университетских курсов. Это все, конечно, тоже. Но сегодня я о другом. Общение с Канадой, вооб-

ще, и с Optech, в частности, за эти 10 лет совершенно изменило мое мироощущение. Я родом из советского детства, состоял членом ВЛКСМ, подумывал о вступлении в КПСС, поступил в институт при Брежневке, а закончил при Горбачеве. Мои взгляды на мир формировались в известный период отечественной истории, поэтому, когда в 1996 г. на выставке в Сан-Франциско я забрел на стенд Optech, у меня в голове имелось несколько серьезных вопросов к западной модели общественного устройства. Вопросы были сформулированы в марксистской терминологии с учетом влияния моего происхождения — мальчик из интеллигентной семьи, где на кухне было принято все советское ругать, а западным восхищаться. Я не судья своим родителям и всему их поколению шестидесятников-семидесятников. Я только хочу сказать, что 10 лет назад моя голова была набита всяческими убеждениями, казавшимися твердыми, и даже выстраданными «долгими бессонными ночами»

размышлений. Я полагал, что вот теперь я пойму:

1. Что такое настоящая демократия, как надо защищать права и свободы личности, и почему канадские гаишники не берут взятки?

2. Почему так компетентны и ответственны канадские инженеры (менеджеры, лесорубы и т. д.)?

3. Почему канадские средства авиационного дистанционного зондирования лучше наших?

4. Почему мы так плохо живем, а они хорошо?

И вот прошло десять лет... Не сказать, чтобы я полностью разочаровался в ценностях западной цивилизации. И я не утверждаю вовсе, что с канадским гаишником можно договориться «на месте» (пробовал, нельзя), а качество канадских лазерных локаторов не столь высоко. По-прежнему очень высоко, тем более к повышению их качества я сам приложил руку и некоторые другие части тела. Я имею в виду, конечно, голову. Но кое-что все-таки изменилось. И не в ответах на приведенные выше

вопросы, а, скорее, в постановке вопросов. Сегодня задавать подобные вопросы даже себе наивно, как наивно спрашивать «Порядочный ли человек Иванов?». Сначала выясни: откуда Иванов родом, чем занимается и что там у них Ивановых считается порядочным. Думаю, по отношению к Канаде, компании Optech и ее многочисленным российским партнерам и почитателям такой подход тоже справедлив...

По уже двухлетней традиции рубрики «Медвежий угол» размышления следует заканчивать цитатой из русской классики. С учетом того, что дописываю этот материал из последних сил в Ташкенте при температуре воздуха «за бортом» +42 по Цельсию, позволю себе следующее из А.С. Пушкина: «Хотел писать, но труд упорный ему был тошен...» Ах, как это верно! А ведь, его тоже звали Евгений, и он тоже любил путешествовать! Хотя вряд ли он бывал в Торонто девять раз.

**Е.М. Медведев,**  
кандидат технических наук,  
evgeny\_medvedev@geolidar.ru

# ГЕОЛИДАР

ПОСТАВЩИК АЭРОСЪЕМОЧНЫХ КОМПЛЕКСОВ



**Optech**

Авторизованный дистрибьютор аэросъемочных систем лазерного картографирования и батиметрии Optech Inc.

**Rollei**  
VEXCEL

Авторизованный дистрибьютор цифровых аэрофотокамер производства «Rollei Fototechnic GmbH» и «Vexcel Austria GmbH»

**APPLANIX**  
A TRIMBLE COMPANY

Авторизованный дистрибьютор систем прямого геопозиционирования и ориентации POS производства «Applanix Corp.»

115035, Россия, Москва Софийская наб., д. 30, стр. 3  
Тел.: +7 (495) 953-01-00 Факс: +7 (495) 953-04-70  
E-mail: info@geolidar.ru <http://www.geolidar.ru>